

Konkret säljutbildning som skapar resultat!

Varför lyckas vissa säljare/affärsmän bättre än andra? Varför är det ofta samma säljare som klarar sin "budget"? Hur ser en professionell affärsman ut? Vad ska jag utveckla/förbättra för att nå fler och större affärer?

Du jobbar som säljare idag och vet att man alltid måste putsa på sin kompetens! Du vill bli säljare men vet inte hur du ska göra! Du startar kanske eget företag men känner att detta med "säljet" är lite svårt! **Då är denna utbildning rätt för dig!**

Genom att fokusera på det som kännetecknar professionella affärsmän, kommer du att höja dina prestationer. Under utbildningen koncentrerar vi oss på säljandet som process och de egenskaper som de bästa säljarna har. Vi utvecklar din kompetens som är avgörande vid kundkontakter. Utbildningen genomförs under en heldag samt fyra halvdagar. Mellan avsnitten praktiserar du det genomgångna i ditt dagliga säljarbete. Du kommer att ha större framgång i ditt säljarbete med fler och större order genom denna utbildning!

- Vilka egenskaper har professionella affärsmän?
- Hur ser min egen säljprofil/mina egenskaper ut?
- Vad skall jag träna på för att bli mer professionell?
- Praktiska case
- Hur fungerar köprocessen?
- Hur anpassar jag min säljprocess till köprocessen?
- Hur jag driver affärsprocessen med framgång?
- Stegvis genomgång av säljprocessen och hur jag effektiviserar denna
- Skapande av individuella verktyg

Vi jobbar efter "Spin-modellen"! Du kommer att skapa dina egna verktyg och framförallt din egen handlingsplan för att bli duktigare och en mer professionell affärsman. Mellan de olika passen tränar du självständigt på genomgångna avsnitt och får coaching av kursledningen.

Antalet deltagare är begränsat till 6 st. per kurstillfälle. Detta för att ge dig som kursdeltagare maximalt med support, tid till utarbetande av verktyg. Kursavgiften är 16.000 kr exkl. moms per deltagare. I avgiften ingår individuellt mentorskap, kursmaterial, kaffe och förfriskningar samt gemensam lunch dag 1. Avgiften erläggs före kursstart med anmälningsavgift (50%) respektive slutavgift mot faktura innan kursstart

Nils Gunnar Ingrid Anders



070-355 64 60 070-849 22 11 070-631 27 13

Så här har tidigare deltagare tyckt:

"Det fungerar, Nu trillar ordena in!"

"Stort tack för idag - du är en pärla som säljcoach"

"Bra utgångspunkt med konkreta råd!"

"Mycket diskussion och intryck från andra företag. Det är bra!"

"Tyckte om MindGym och tydliga hemuppgifter"

"Har gett mig konkreta resultat direkt"

"Bästa säljkurs jag gått - och jag har gått många"

Plats: Centralt i Malmö

Kursavgift: 16.000:- exkl. moms

Anmälan, frågor och mer info:

Anders Björklund, 040-23 52 40;

anders.bjorklund@arbkonsult.se

www.arbkonsult.se

Spela bollen till oss!