

Ledarskap – med sälj!

Du har erfarenhet som affärsman/säljare. Du arbetar inom "business to business" och vill stärka såväl din effektivitet som din kompetens. Du vill ta nya utmaningar med ett större ansvar och personlig utveckling!

Utbildningen delas upp i fyra huvudblock. Tillsammans bildar dessa en helhet som stärker dig kompetensmässigt och utvecklar dina egna styrkor. Vi strävar mot den professionelle affärsmannen och utvecklar de egenskaper som de bästa har. Utbildningen sker i grupp om max 6 deltagare (min 4). Utbildningspassen delas upp naturligt och mellan passen praktiserar du detta i ditt dagliga arbete. Vi arbetar med s k erfarenhetsbaserat lärande och gör det under inriktningen Development Center.

► Vem?

Du vill ha en karriärutveckling för dig själv! Du vill bli starkare som affärsman! Du vill driva tunga projekt som Key Account Manager! Du vill utveckla din ledarroll inom försäljning som säljledare/försäljningschef! Då är detta ditt "utvecklingscentrum"!

► Du själv som affärsman – vilka är din starka sidor?

I Development Center ingår en s k PersonlighetsProfilAnalyse, PPA. Vi arbetar med Thomas Profil och du får en gedigen feedback på dina styrkor och svagheter, i ett personligt utvecklingssamtal efter genomförd test. Med detta som bakgrund skapar du dina egna verktyg för din fortsatta personliga utveckling. Testet genomförs före kursstart och blir ditt grundverktyg för utveckling!

► Kvalificerad affärsprocess

Vilka egenskaper har du resp. den professionelle affärsmannen? Vad kan du utveckla för att nå dina mål? Och framförallt - hur gör du detta? Vi arbetar med en kvalificerad process där du som affärsman är den som driver och knyter ihop säcken - och avslutar affären! Detta avsnitt är grundläggande och skapar en effektivare affärsman i det dagliga arbetet. Du får en större säkerhet, bättre effektivitet och framförallt ökad produktivitet.

► Kommunikation och presentation

Scenario: Du driver allt mer kvalificerade uppdrag inom ditt företag. Du gör allt större affärer för kund. Du driver omfattande och långa processer som kräver en utvecklad kommunikation över tid. Du knyter ihop affären. Detta avsnitt ökar din kompetens, du driver och utvecklar din kommunikation/presentation med egna uppgifter.

► Ledarskap

Du siktar mot ännu större ansvar. Du vill driva, du vill komma vidare. Dina ledaregenskaper parat med din kompetens blir avgörande! I detta avsnitt utvecklar du dig själv och ledaregenskaperna så att du kan axla detta ansvar. Avsnittet innehåller också personlig coaching.

► Mentorskap

Som en naturlig del ingår ett personligt mentorskap! För din utveckling såväl personligt som professionellt i din karriär. Mentorskapet finns under hela utbildningen och ca tre månader efter utbildningen är avslutad. Du får ett personligt mentorsprogram som stärker dig!

► Intresserad? Mer information? När och hur?

Vi kallar det för ett "Assessment Center". Vi lägger vikt vid att gruppen får en optimal sammansättning så att gruppdynamiken också ger dig erfarenheter. Det ska vara olika branscher så att öppenhet och sekretess kan garanteras. Vi genomför maximalt två utbildningar per år och med begränsat antal deltagare. En utbildning under våren med avslutning före semester och en utbildning under hösten som är klar till årsskiftet. Vi tar gärna emot intresseanmälningar! Tillsammans skapar vi rätt förutsättningar för dig! Därför är du mycket välkommen att diskutera ett ev. deltagande med oss!

Nils Gunnar Ingrid Anders



070-355 64 60 070-849 22 11 070-631 27 13

Kursplan: Utbildningen omfattar 6 dagars intensivutbildning under ca 3 månader. Mellan passen arbetar du med konkreta projekt i din egen verksamhet. Du driver din egen utveckling. Du skapar arbetsverktyg och din egen handlingsplan. Vi kommer att mäta din utveckling i effektivitetstermer! Utbildningen genomförs i våra lokaler i Malmö men också på resp. deltagares företag.

Utbildningen inkluderar:

- Test via Thomas Profil inkl. personlig feedback på denna
- Kurslitteratur och dokumentation
- Mentorskap under och efter genomförd utbildning
- Luncher, förriskningar etc

Plats: Centralt i Malmö

Kursavgift:

24.000:- exkl. moms varav 50% vid anmälan och resterande före kursstart

Anmälan, frågor och mer info:

Anders Björklund, 040-23 52 40;
anders.bjorklund@arbkonsult.se
www.arbkonsult.se

Spela bollen till oss!